

IPI AGENCY
#IPIINCONTRA
GENOVA



Focus mercato immobiliare
Genova

Silvana Grella

Responsabile Centro Studi Gruppo IPI





Il **quadro macroeconomico nazionale** è positivo, sebbene permangano fattori di incertezza legati al contesto geopolitico.

- Il **PIL italiano** cresce moderatamente grazie ai consumi.
- L'**inflazione** si mantiene su livelli contenuti, sostenuta dalla stabilizzazione dei prezzi delle importazioni.
- Il **mercato del lavoro** registra un miglioramento, con l'occupazione in crescita e il tasso di disoccupazione in calo.

Le **fluttuazioni economiche** giocano un ruolo fondamentale per determinare lo sviluppo del mercato immobiliare nel tempo:

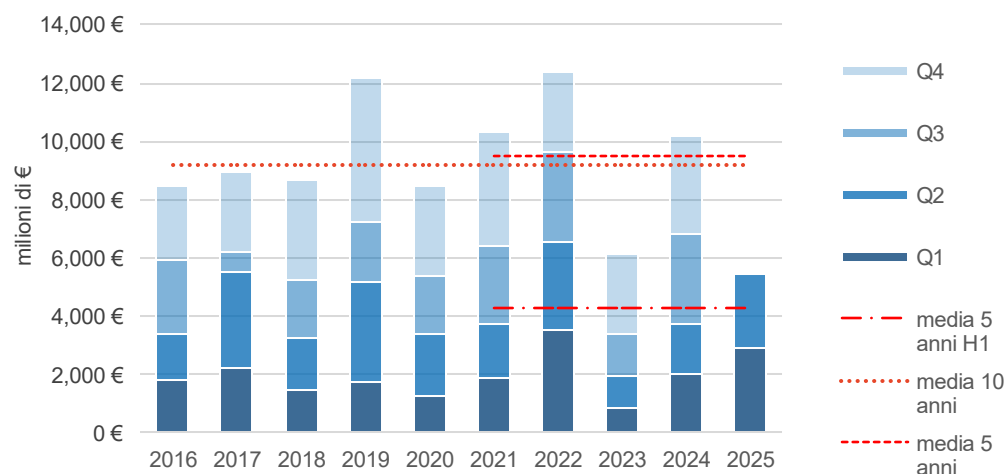


Tassi di interesse:
accessibilità finanziaria



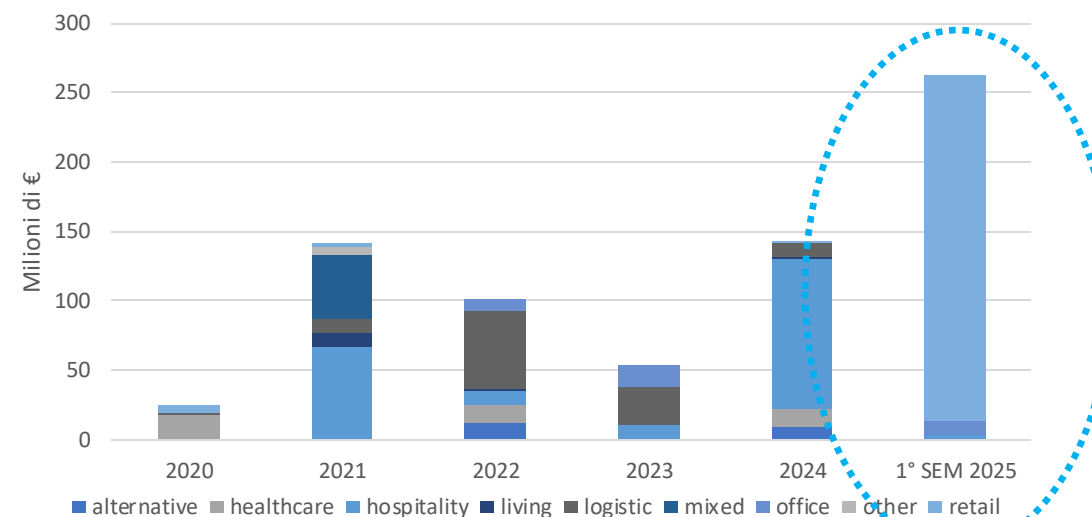
Inflazione:
impatto diretto sui valori immobiliari

Andamento degli investimenti immobiliari



Andamento degli investimenti immobiliari

Fonte: Centro studi Gruppo IPI



Andamento degli investimenti immobiliari (milioni €) in Liguria

Fonte: Centro studi Gruppo IPI

Il **mercato immobiliare** mostra **segnali concreti di ripresa**, nonostante il contesto complesso.

Le **strategie di investimento** sono sempre più **selettive**, allineate a esigenze economiche, sociali e turistiche, con una crescente diversificazione geografica che include anche località secondarie ad alto potenziale.

La visione del gruppo IPI sull'evoluzione del mercato immobiliare in Italia

La fiducia degli operatori è sostenuta da indicatori economici positivi e dai tagli ai tassi BCE, che rendono il mercato più attrattivo nonostante le incertezze geopolitiche.

Le prospettive restano favorevoli ma richiedono cautela, mentre il settore entra in una nuova fase evolutiva con progetti ibridi e multifunzionali integrati con turismo, sanità, istruzione, logistica, design e interconnessi.



Focus mercato immobiliare Genova



Residenziale

Il settore, sostenuto da solidi fondamentali e da una domanda in crescita, mostra **resilienza e dinamismo**, con opportunità legate ai criteri ESG e alla riqualificazione del patrimonio esistente in linea con i cambiamenti demografici.



Direzionale

La **domanda di spazi di rappresentanza** resta alta, con canoni in crescita per la scarsità di immobili centrali; persistono rischi per location secondarie e grandi superfici. Cresce l'interesse per soluzioni ibride e flessibili e per i criteri ESG legati alla transizione energetica, con impatti su valori e rendimenti.



Alberghiero

Il settore alberghiero resta molto attrattivo, trainato dalle **buone performance dei mercati principali** e dall'espansione delle grandi catene, con **crescente interesse verso destinazioni secondarie** destinate a diventare nuovi poli turistici.



Industriale e Logistica

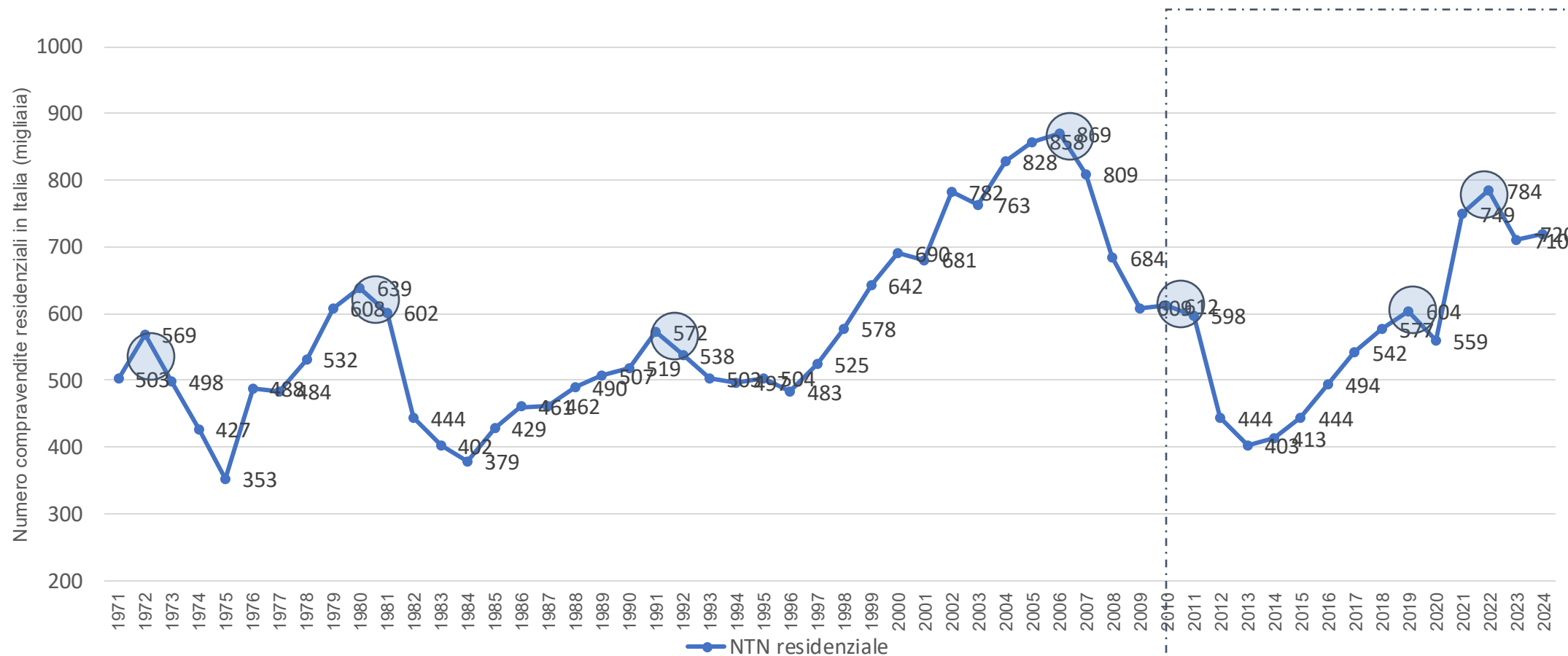
La logistica si mantiene **solida e resiliente**, con domanda sostenuta e crescente interesse anche per posizioni secondarie favorite da maggiori opportunità insediative nei comuni minori se ben inseriti nella rete infrastrutturale.



Retail

Il retail italiano tra fine 2024 e metà 2025 mostra una ripresa solida e attrattiva per gli investitori, evolvendo in chiave experience-driven: l'online cresce, ma il fisico si rinnova con outlet e location premium in primo piano e centri commerciali e high street orientati a innovazione.

Oltre 30 mln di case vendute dagli anni 70...

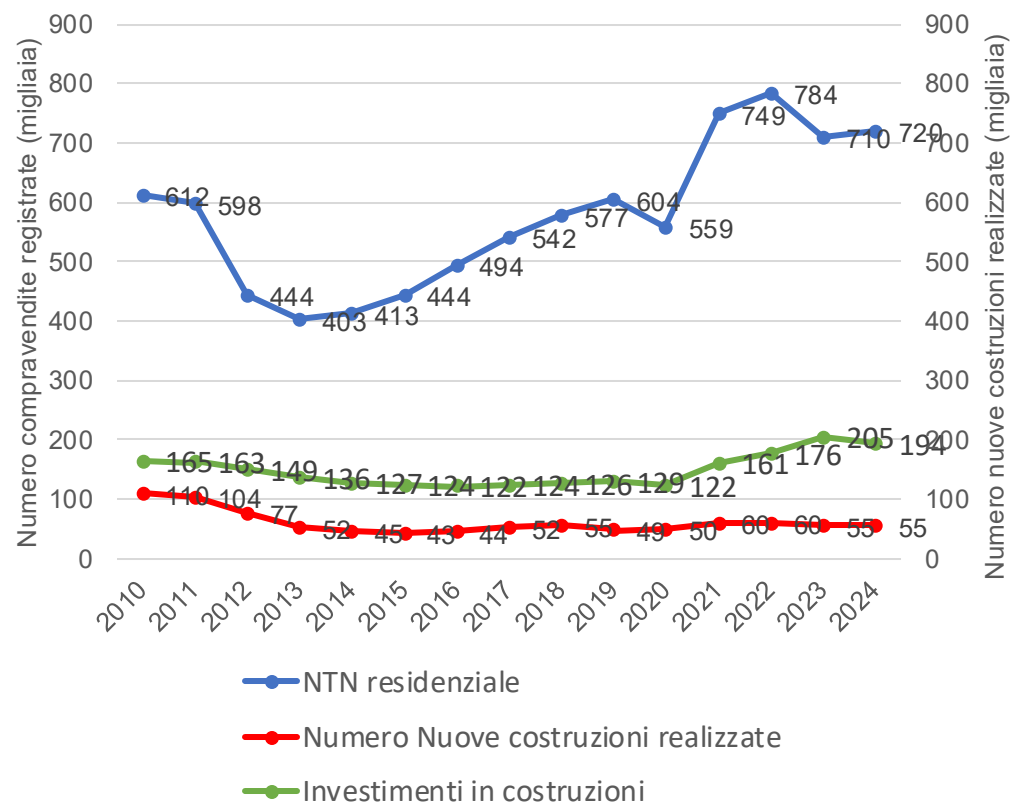


Andamento delle compravendite residenziali

Fonte: Centro studi Gruppo IPI su dati Agenzia delle Entrate

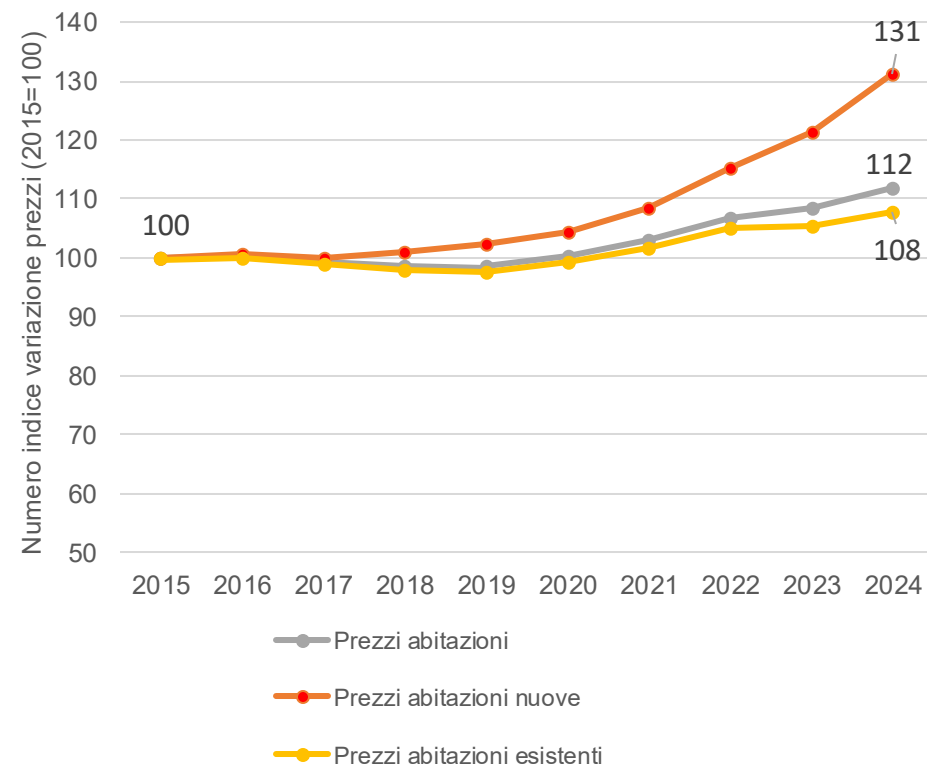


Focus ultimi 10 anni



Andamento delle compravendite residenziali

Fonte: Centro studi Gruppo IPI su dati Agenzia delle Entrate

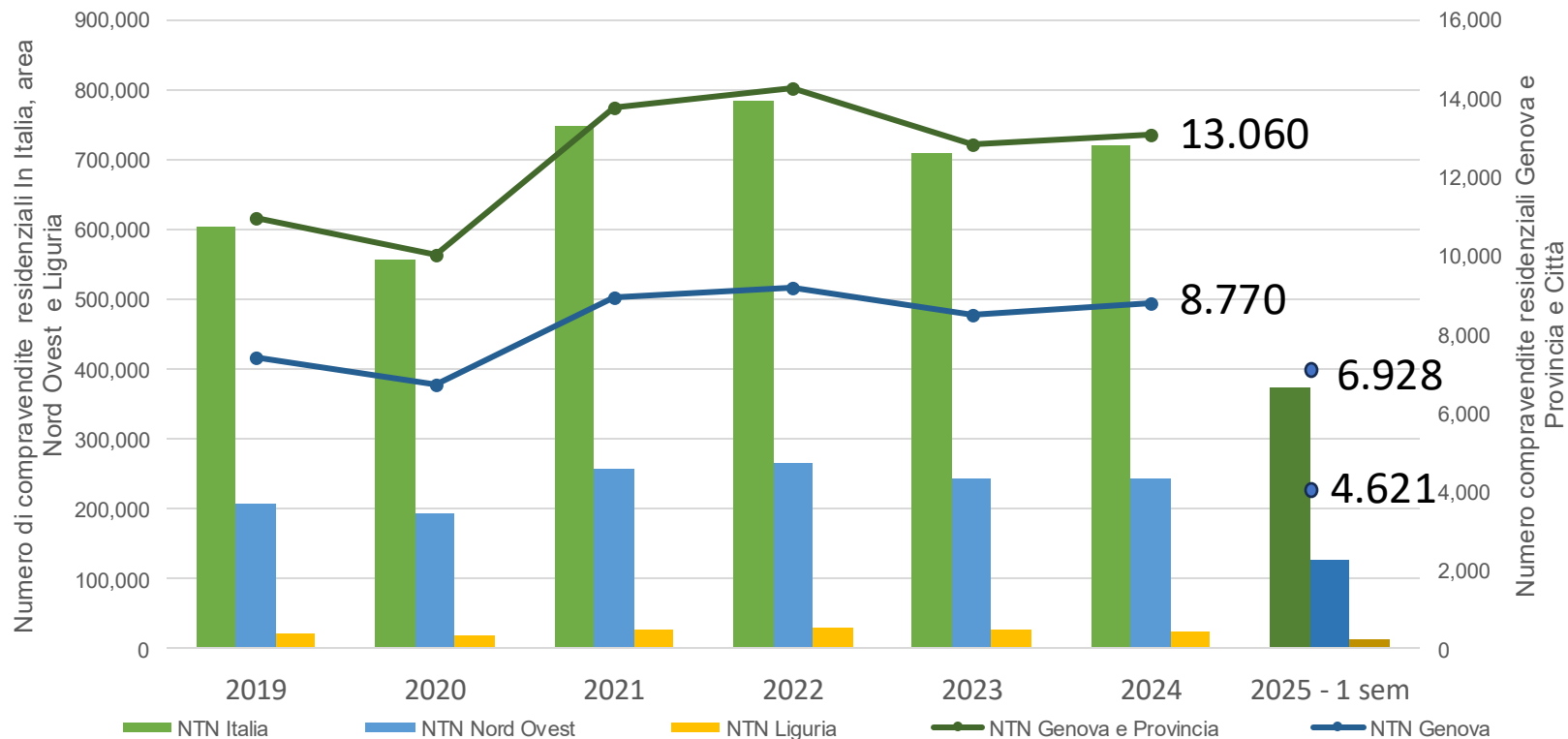


Andamento dei prezzi di abitazioni (numero indice 2015=100)

Fonte: Centro studi Gruppo Ipi su dati Istat

Il mercato immobiliare a Genova

Andamento del mercato residenziale



Andamento delle compravendite residenziali: confronto Italia, macroarea Nord Ovest, Liguria, Genova e Provincia, Genova città

Fonte: Centro studi Gruppo IPI su dati Agenzia delle Entrate

Andamento del Residenziale

	I 2024	II 2024	III 2024	IV 2024	I 2025	II 2025	Var % II 25/II 24
NTN Abitazioni nuove	9.456	12.040	12.355	28.225	9.422	11.178	-7,20%
NTN Abitazioni esistenti	145.315	174.287	148.850	189.052	162.626	190.166	9,1%
NTN Abitazioni (Nuovo + Usato)	154.770	186.326	161.205	217.277	172.048	201.344	8,1%
Quota % di NTN Abitazioni nuove	6,10%	6,50%	7,70%	13,00%	5,50%	5,60%	-0,9

Compravendite residenziali In Italia

Fonte: Centro studi Gruppo IPI su dati Agenzia delle Entrate

	NTN 2024	NTN I 2025	NTN II 2025	Variazione % NTN II 25/ II 24	Quota acquisti PF con agevolazione prima casa (% INC PC)	Quota acquisti PF con mutuo ipotecario (% INC IPO)	Quota acquisti nuove abitazioni (% INC NC)
Genova	8.770	2.155	2.466	5,60%	81,8%	44,8%	1,20%
Prov. di Genova	4.290	1.075	1.232	18,3%	-	-	-
8 principali città		25.017	30.035	5,90%	77,2%	52,6%	4,90%

Compravendite residenziali Genova e Provincia

Fonte: Centro studi Gruppo IPI su dati Agenzia delle Entrate

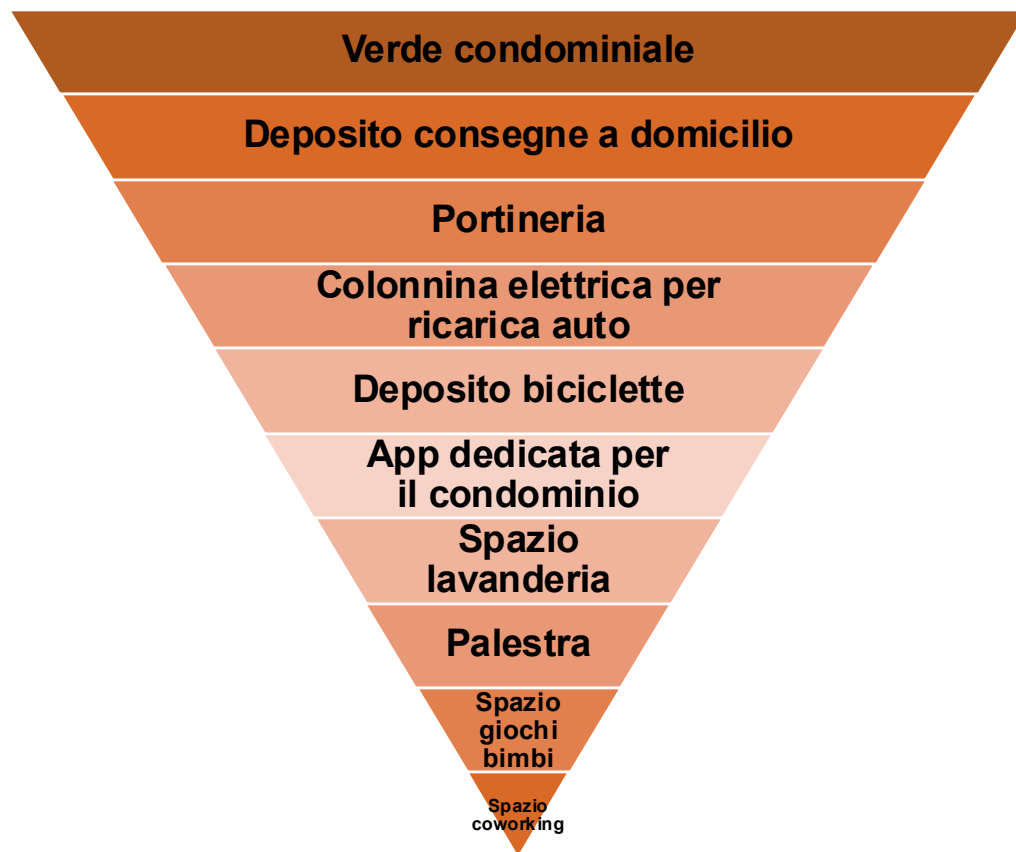


Investire nel Residenziale: *asset class vincente*

- **Bene rifugio:** Privilegiato l'investimento proprietario
- **In Italia:** 25% delle famiglie in locazione (EU: 30%)
- **Patrimonio nazionale frammentato**, sparso, spesso caratterizzato da gestioni non professionali
- Negli ultimi anni il residenziale è cambiato sia nell'**uso** e nella **distribuzione degli spazi**, sia nelle modalità di accesso alla casa, con crescente peso dell'affitto accanto all'acquisto.
- Il residenziale si specializza nel Living, nuova generazione abitativa che integra servizi tipici dell'hotellerie e favorisce ibridazione generazionale, con al centro benessere, comunità e integrazione territoriale.
- **Forte domanda** per un prodotto di qualità che resta scarso
- Ultimi 7 anni: crescita **prezzi** di vendita del nuovo (+20%)



Investire nel Residenziale: *asset class vincente*

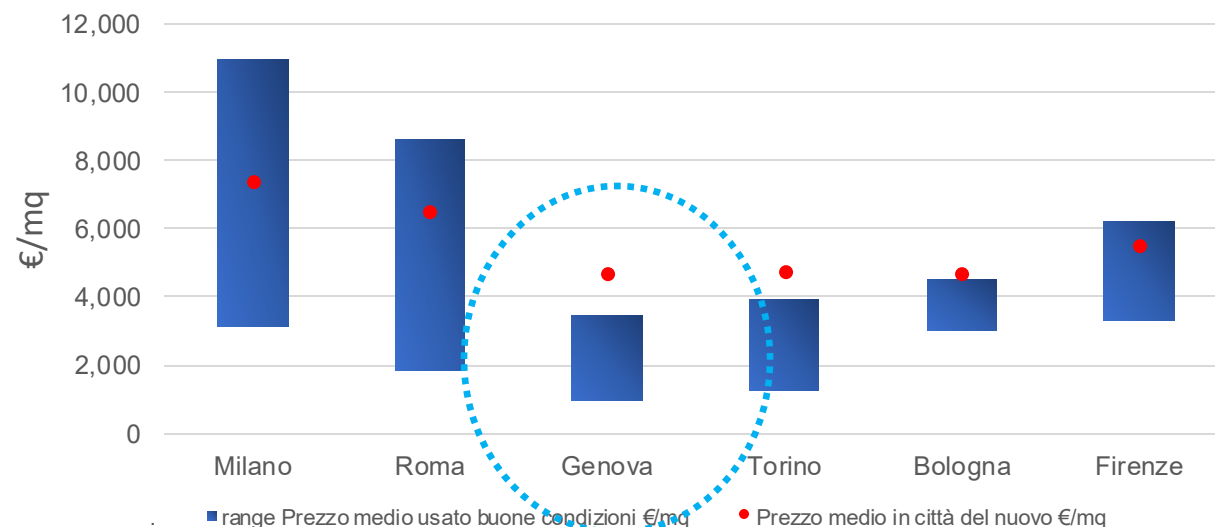


I servizi condominiali più richiesti

Fonte: Centro studi Gruppo IPI



Le nuove costruzioni nelle grandi città italiane



Confronto fra il Range dei prezzi medi di immobili residenziali in buono stato e il prezzo medio per immobili nuovi

Fonte: Centro studi Gruppo IPI



Milano

- Stock abitativo: 2,5% delle abitazioni ha meno di 10 anni
- Offerta attuale nuove case sul totale: 16,74%

Roma

- Stock abitativo: 3% delle abitazioni ha meno di 10 anni
- Offerta attuale nuove costruzioni sul totale: 9,4%



Genova

- Stock abitativo: meno dello 0,25% delle abitazioni ha meno di 10 anni
- Offerta attuale nuove costruzioni sul totale: 3,9%

Torino

- Stock abitativo: 1,25 % delle abitazioni ha meno di 10 anni
- Offerta attuale nuove costruzioni sul totale: 8,0%



Bologna

- Stock abitativo: 2% delle abitazioni ha meno di 10 anni
- Offerta attuale nuove costruzioni sul totale: 20%

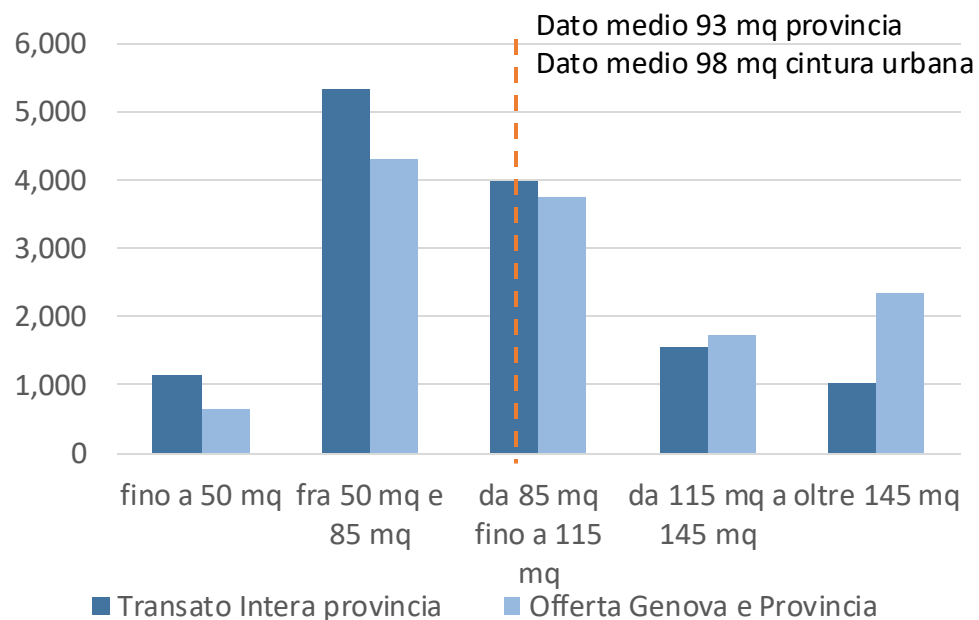
Firenze

- Stock abitativo: 1,5% delle abitazioni ha meno di 10 anni
- Offerta attuale nuove costruzioni sul totale: 10%



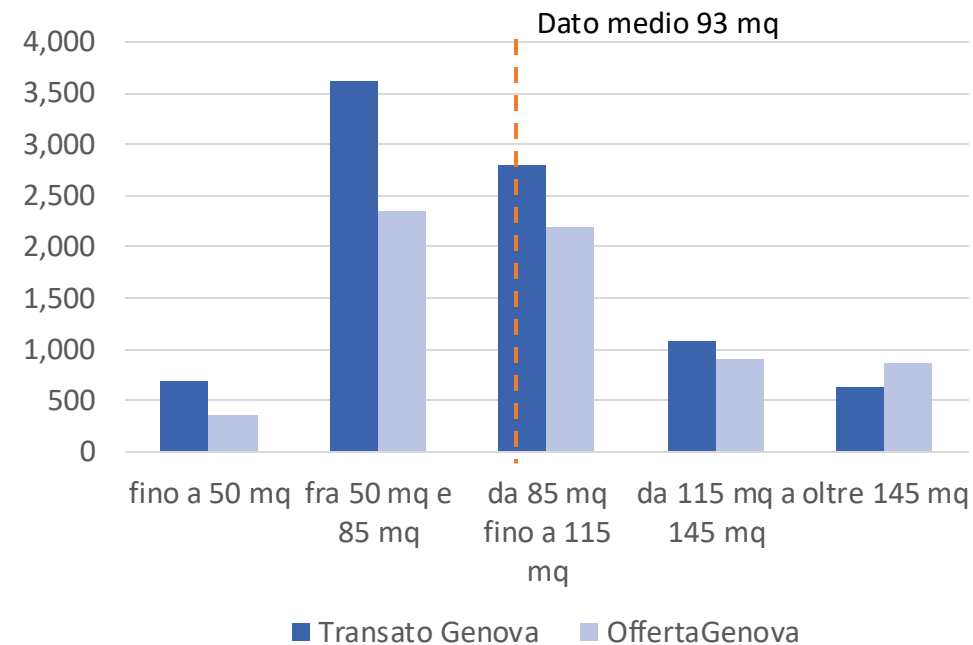
Focus mercato immobiliare Genova

Il confronto fra Transato e Offerta Genova e provincia



Confronto fra Transato e Offerta città metropolitana di Genova

Fonte Centro studi Gruppo IPI su dati Agenzia delle Entrate e elaborazioni proprie



Confronto fra Transato e Offerta Genova città

Fonte Centro studi Gruppo IPI su dati Agenzia delle Entrate e elaborazioni proprie

Il confronto fra Transato e Offerta Genova

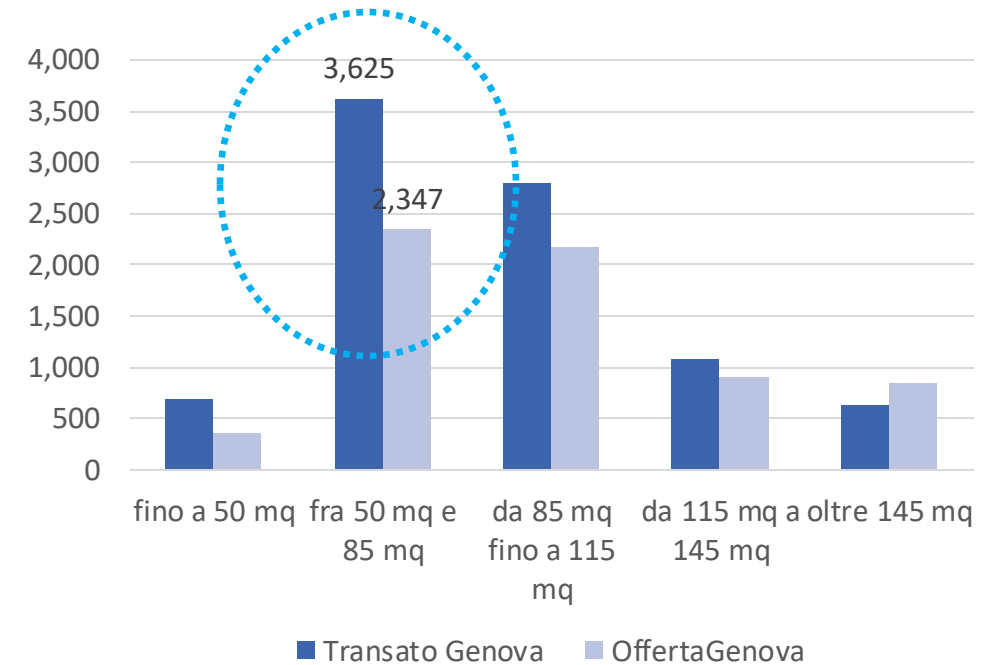
La **progettazione** deve rispondere alla domanda standardizzata di piccoli tagli e garantire coerenza tra dimensione, target e localizzazione per le unità più grandi.

PICCOLI TAGLI:

Superfici più omogenee
→ **mercato più agile**,
ideale per investimenti
o prime abitazioni in
contesto urbano.

GRANDI TAGLI:

Ampia variabilità nelle
metrature → segnale di
**un'offerta poco
standardizzata**, che
richiede strategie
mirate per essere
valorizzata.



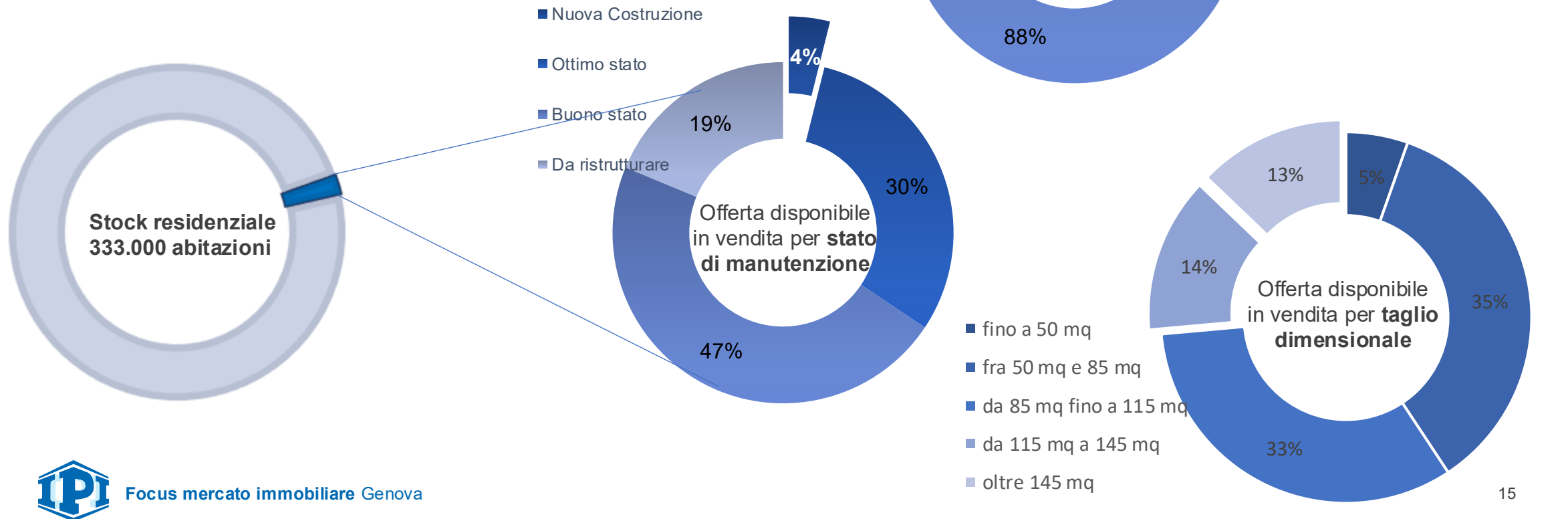
Confronto fra Transato e Offerta Genova città

Fonte Centro studi Gruppo IPI su dati Agenzia delle Entrate e elaborazioni proprie

L'analisi dell'Offerta disponibile a Genova

L'**offerta** di nuove costruzioni è estremamente limitata: pochi cantieri e scarsità di soluzioni.

L'**offerta attualmente** disponibile sul mercato a settembre 2025 riguarda 6.400 unità immobiliari pari a circa il **2% dello stock immobiliare complessivo**.

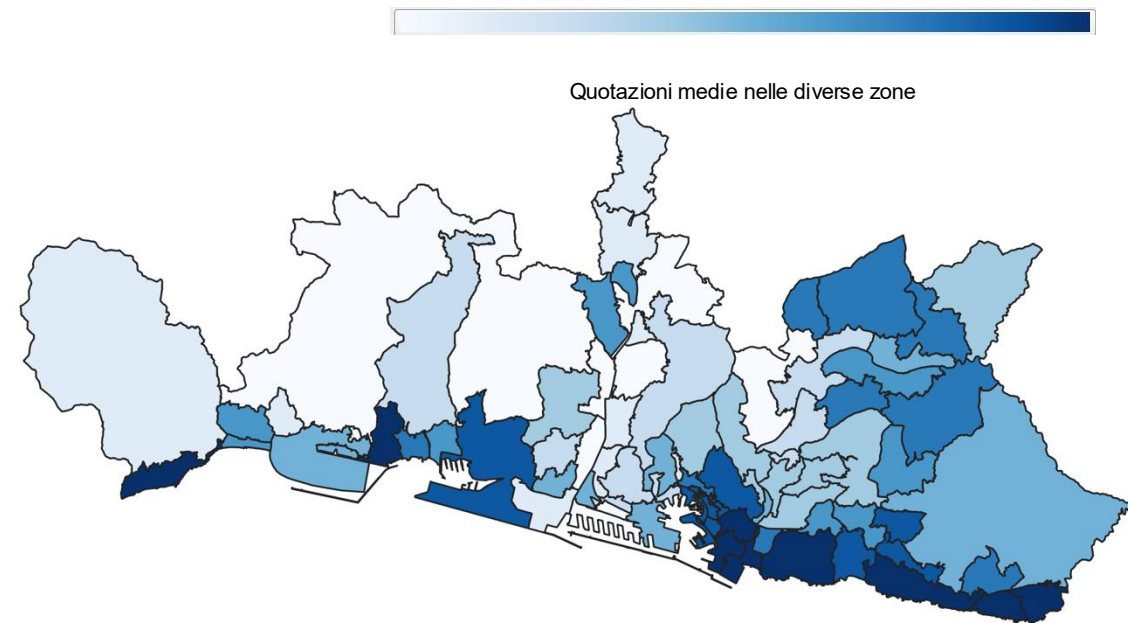


L'analisi della dinamicità di mercato



Numero delle compravendite residenziali a Genova città nel 2024 per zona

Fonte: Centro studi Gruppo Ipi su dati Agenzia delle Entrate



Andamento delle quotazioni medie di immobili in buono stato di conservazione nel 1° sem. 2025 per zona

Fonte: Centro studi Gruppo Ipi su dati propri

Investire nel Residenziale: *asset class vincente*



**Popolazione
residente in città:**

564.919 abitanti
in crescita.

**Età media
complessiva:**

49 anni

**Popolazione
residente città
metropolitana:**

818.651 abitanti
In crescita

**Tasso di
disoccupazione:**

5,5%
In diminuzione (6% in Italia)

**Prospettive
occupazionali:**

Breve termine: crescita occupazionale moderata, spinta soprattutto dai giovani, ma sempre più limitata dalla scarsa disponibilità di profili tecnici;

Medio-lungo termine (fino al 2040): rischio significativo di perdita netta di posti di lavoro, se il tasso di occupazione non cresce sostanzialmente e se non si agisce sull'inattività e sulla formazione mirata.



Investire nel Residenziale: *asset class vincente*

Il mercato immobiliare residenziale di Genova nel 2025 mostra una buona dinamicità, pur confrontandosi talvolta con alcune tensioni strutturali, soprattutto nel segmento delle nuove costruzioni.

In generale si registrano positivi rialzi dei prezzi di mercato principalmente per:

- **Alta domanda**
- **Offerta** disponibile **limitata**, sia in termini quantitativi che di varietà nelle diverse fasce di prezzo, con pochi cantieri attivi e tempistiche realizzative dilatate.

Il settore immobiliare, superata la fase inflattiva, cresce su nuovi equilibri sociali, economici e normativi: compravendite e locazioni in aumento, tassi in calo ed efficienza energetica al centro.

Per la seconda metà del 2025 si attende un ulteriore rialzo dei prezzi, sostenuto da domanda vivace e interesse per immobili sostenibili, mentre i maggiori costi di costruzione contribuiscono a spingere i valori di vendita.



Contatti

Silvana Grella

Responsabile Centro Studi Gruppo IPI

T. 011 4277858

M. 345 6135061

s.grella@ipi-spa.com

IPI Spa

Via Nizza 262/59 – 10126 Torino

Tel. 011 4277111

ipi-spa.com

ISO 9001:2015 and ISO 14001:2015 certified company



Focus mercato immobiliare Genova

Disclaimer

Il presente documento si basa su informazioni rese disponibili al pubblico e/o fornite da IPI Spa stessa e/o dalle controparti terze individuate nel documento e/o su stime e/o proiezioni fornite da IPI Spa e/o dalle controparti terze individuate nel documento, che non sono state sottoposte da IPI Spa a verifica indipendente. Qualunque stima e/o proiezione contenuta nel presente documento implica significativi elementi di giudizio e analisi soggettivi, che potrebbero anche non essere corretti.

Le informazioni, le stime e/o le proiezioni contenute nel presente documento si basano necessariamente sulle attuali condizioni di mercato, le quali potrebbero essere soggette a significativi cambiamenti nel breve periodo ed incidere sulla validità e l'esattezza delle conclusioni in esso contenute, successivamente alla data di presentazione dello stesso. IPI Spa non assume alcun obbligo di aggiornare e/o rivedere il documento o le informazioni, i dati e/o le proiezioni contenuti nel presente documento.

Né IPI Spa né alcuna delle società alla stessa collegata, né i propri soci, amministratori, dipendenti, agenti, rappresentanti o soggetti comunque facenti capo alle stesse prestano alcuna garanzia o assumono alcuna responsabilità con riguardo all'autenticità, origine, validità, correttezza, completezza, integrità o attendibilità di informazioni, dati, stime e/o proiezioni di cui al presente documento; né assumono alcun obbligo per danni diretti, indiretti e/o consequenziali, perdite o costi risultanti da qualunque errore od omissione contenuti nel presente documento.

Il presente documento non costituisce – né intende in alcun modo costituire – proposta contrattuale o sollecitazione del pubblico risparmio; né costituisce o intende costituire una consulenza in materia di investimenti in strumenti finanziari, per cui le informazioni rese disponibili con esso non devono essere intese come una raccomandazione o invito ad investire in società del Gruppo IPI. Il presente documento non offre o promuove – né intende in alcun modo offrire o promuovere – alcuna forma di investimento.

Tutti i contenuti del presente documento sono riservati. Essi non dovranno in alcun modo e con qualunque mezzo essere divulgati esternamente.

IPI Spa – ipi-spa.com – Rev Gennaio 2025

www.ipi-spa.com

